



AFILIADOS Y PARTNERS IA

Genera ingresos recurrentes ofreciendo soluciones **IA** para empresas



AFILIADOS

25% del setup



+ **25%** de todas las mensualidades



Comisión recurrente mientras el cliente siga activo



Ideal para recomendar nuestros servicios



PARTNERSHIPS

40% del setup



+ **40%** de todas las mensualidades



Ingresos recurrentes mientras el cliente siga activo



Marca blanca + control de renovaciones



Soporte técnico en español e inglés



Alta disponible solo para **América del Norte, Centroamérica y Sudamérica**



EE. UU. es un mercado especialmente interesante si sabes inglés



Solicita por privado nuestro PDF con toda la información



indiadevelopertech.com/ai-partnerships/

India Developer Tech

DOSSIER COMERCIAL 2026

Afiliados y Partnerships - Soluciones IA para empresas

Disponible actualmente para **América del Norte, Centroamérica y Sudamérica**

Dos formas de colaborar

Elige el modelo que mejor encaja con tu forma de vender y con el nivel de implicación que deseas tener.

Aspecto	Afiliados	Partnerships
Modelo	Recomiendas nuestros servicios	Vendes a tus propios clientes
Setup	25% de comisión	40% de margen/condición Partner
Mensualidades	25% recurrente mientras siga activo	40% recurrente mientras siga activo
Parte técnica	La realiza India Developer Tech	La realiza India Developer Tech

La clave: recurrencia

No se trata solo de una comisión inicial. El objetivo es construir una cartera: mientras los clientes permanezcan activos y sigan renovando servicios elegibles, continuas generando tu porcentaje cada mes.

Ámbito y soporte

- Alta disponible actualmente solo para personas o empresas ubicadas en América del Norte, Centroamérica y Sudamérica.
- Soporte técnico e implementación en español e inglés.
- Puedes captar clientes de habla inglesa sin tener que asumir tú la parte técnica en inglés.
- Estados Unidos puede ser un mercado especialmente interesante si sabes comunicarte comercialmente en inglés y buscas pymes o profesionales que necesiten automatización e IA.

Servicios que puedes promocionar o revender

- Agentes y asistentes de Inteligencia Artificial.
- Asistentes IA para páginas web y WhatsApp.
- Sistemas automatizados de reservas y citas.
- Automatizaciones empresariales e integraciones entre aplicaciones.
- Procesamiento y análisis automatizado de información.
- Vídeos corporativos creados con Inteligencia Artificial.
- Nuevas soluciones que se vayan incorporando al catálogo.

Programa de Afiliados

Ideal para quien quiere recomendar soluciones y cobrar comisiones sin gestionar la implementación técnica.

India Developer Tech

PROGRAMA DE AFILIADOS IA

Genera ingresos recurrentes recomendando soluciones IA para empresas

- 25% del setup**
- + 25%** de todas las mensualidades
- Comisión recurrente** mientras el cliente siga activo

¿CÓMO FUNCIONA?

- 1 Regístrate
- 2 Promociona nuestros servicios
- 3 Cobra tus comisiones

Nosotros hacemos la venta, implementación y soporte

Soporte técnico en español e inglés

Alta disponible solo para América del Norte, Centroamérica y Sudamérica

INGRESOS RECURRENTES SIN LIMITES

Consigues clientes → Siguen activos → Sigues cobrando cada mes

Solicita por privado nuestro PDF informativo

indiadevelopertech.com/ai-partnerships/

25% del setup + 25% de todas las mensualidades

Recibes el 25% del setup inicial, cuando aplique, y el 25% de cada mensualidad elegible durante todo el tiempo que el cliente referido permanezca activo y continúe pagando el servicio.

Cómo funciona

1

Regístrate

Creas tu cuenta en la plataforma AI NodeJet y solicitas la activación de tu modalidad de Afiliado.

2

Promociona con tu enlace

Recomiendas nuestros servicios de forma profesional mediante web, redes, networking, contactos o contenido.

3

Nosotros hacemos la parte técnica

India Developer Tech gestiona la venta, implementación y soporte técnico del cliente.

4

Cobras tus comisiones

Cuando las operaciones son válidas y superan el periodo de validación, tus comisiones quedan disponibles según las condiciones del programa.

Afiliados: condiciones económicas

Resumen de comisiones, recurrencia, validación y retirada.

Condiciones económicas principales

- Comisión estándar: 25% sobre ventas elegibles.
- Incluye comisión sobre el setup inicial cuando corresponda.
- Incluye comisión recurrente sobre la mensualidad del servicio mientras el cliente permanezca activo.
- Periodo de validación: 15 días para cubrir cancelaciones, impagos, fraude o incidencias.
- Importe mínimo de retirada: 100 USD, salvo actualización posterior.
- Pagos preferentemente mediante PayPal; las solicitudes aprobadas suelen procesarse en un plazo estimado de 1 a 7 días laborables.

Ejemplo orientativo: cómo crece una cartera de Afiliado

Ejemplo hipotético para visualizar la acumulación de setup + mensualidades recurrentes. No constituye una promesa de ingresos.

Supuesto del ejemplo

Servicio hipotético: setup de 500 USD + mensualidad de 99 USD. Comisión de Afiliado: 25%. Cada nuevo cliente aporta 125 USD de setup y 24,75 USD por cada mensualidad mientras siga activo.

Mes	Nuevos	Activos	Setup 25%	Mensualidades 25%	Total del mes
1	3	3	375,00 USD	74,25 USD	449,25 USD
2	5	8	625,00 USD	198,00 USD	823,00 USD
3	5	13	625,00 USD	321,75 USD	946,75 USD

Qué está pasando en el ejemplo

- Mes 1: consigues 3 clientes. Cobras la parte correspondiente de los 3 setups y las 3 mensualidades.
- Mes 2: los 3 clientes anteriores siguen activos y entran 5 nuevos. Cobras los 5 nuevos setups y ya tienes 8 mensualidades generando comisión.
- Mes 3: si los 8 clientes siguen activos y consigues otros 5, pasas a 13 clientes con mensualidad recurrente, además de los nuevos setups.

La idea no es vender desde cero cada mes

Cada cliente que permanece activo puede seguir aportando comisión recurrente. Al sumar nuevos clientes a una cartera que se mantiene, la base mensual puede crecer progresivamente.

Importante

Los importes anteriores son puramente orientativos y utilizan precios hipotéticos para explicar el mecanismo. Los ingresos reales dependen del servicio contratado, precio vigente, productos elegibles, permanencia del cliente, renovaciones, cancelaciones y validaciones.

Programa Partnerships

Pensado para colaboradores comerciales que quieren vender a sus propios clientes y trabajar con un proveedor tecnológico detrás.

India Developer Tech

PROGRAMA PARTNERSHIPS IA

Revende soluciones IA para empresas y crea ingresos recurrentes

- 40% del setup**
- + 40%** de todas las mensualidades
- Ingresos recurrentes** mientras el cliente siga activo

VENTAJAS PARA PARTNERS

- Marca blanca
- Control de renovaciones
- Trabajas con tus propios clientes
- Nosotros hacemos la implementación tecnológica

Soporte técnico en español e inglés

Alta disponible solo para América del Norte, Centroamérica y Sudamérica

EE. UU. es un mercado muy interesante si sabes inglés

Captas clientes → Mantienes tu margen → Generas ingresos recurrentes

Solicita por privado nuestro PDF informativo

indiadevelopertech.com/ai-partnerships/

40% del setup + 40% de todas las mensualidades

La condición estándar comunicada para el Partnership es un 40% de margen/condición Partner sobre el setup y sobre las mensualidades de los servicios elegibles mientras el cliente permanezca activo. Las condiciones concretas pueden adaptarse por volumen, servicio o acuerdo específico.

Qué aporta el Partner

- Capta y mantiene la relación comercial con sus propios clientes.
- Presenta las soluciones y detecta necesidades empresariales reales.
- Puede desarrollar una cartera recurrente y aplicar su propio margen comercial.

Qué aporta India Developer Tech

- Configuración, implementación, automatizaciones e integraciones.
- Soporte técnico en español e inglés.
- Acceso, según modalidad, a herramientas de marca blanca y gestión de renovaciones.
- Soluciones llave en mano para que el Partner pueda centrarse en vender y atender comercialmente a su cartera.

Partnerships: herramientas y soporte

Recursos pensados para que puedas gestionar una cartera de clientes sin cargar con la parte técnica.

Herramientas específicas para Partnerships

Marca blanca Determinadas soluciones pueden ofrecerse bajo la identidad comercial del Partner, según el alcance acordado.	Gestión de renovaciones Herramientas orientadas a controlar clientes, servicios, fechas y continuidad sin depender de listas manuales.
Soporte bilingüe La parte técnica puede gestionarse en español o inglés.	Operativa simplificada El Partner se concentra en captar clientes; nosotros nos ocupamos de la tecnología.

Cómo se utiliza en la práctica

- El Partner mantiene la relación comercial y presenta el servicio al cliente final.
- Cuando la modalidad lo permite, determinadas gestiones pueden realizarse bajo marca blanca para proteger la relación comercial del Partner.
- Las herramientas de renovación ayudan a controlar qué clientes siguen activos y qué servicios deben renovarse.
- India Developer Tech se ocupa de la implementación y del soporte técnico en español o inglés, según las necesidades del proyecto.

Tu foco: vender y mantener clientes

La operativa está pensada para reducir tareas manuales y permitir que el Partner concentre su tiempo en captar oportunidades y hacer crecer su cartera.

Ejemplo orientativo: cómo crece una cartera de Partner

Mismo escenario hipotético para visualizar el efecto de un 40% sobre setup y mensualidades recurrentes. No constituye una promesa de ingresos.

Supuesto del ejemplo

Servicio hipotético: setup de 500 USD + mensualidad de 99 USD. Condición Partner: 40%. Cada nuevo cliente genera 200 USD de margen sobre el setup y 39,60 USD por cada mensualidad mientras siga activo.

Mes	Nuevos	Activos	Setup 40%	Mensualidades 40%	Total del mes
1	3	3	600,00 USD	118,80 USD	718,80 USD
2	5	8	1.000,00 USD	316,80 USD	1.316,80 USD
3	5	13	1.000,00 USD	514,80 USD	1.514,80 USD

El efecto de una cartera recurrente

- Mes 1: 3 nuevos clientes generan margen de setup y 3 mensualidades.
- Mes 2: si los 3 continúan activos y entran 5 nuevos, tienes 8 mensualidades activas y 5 nuevos setups.
- Mes 3: si la cartera se mantiene y entran otros 5, ya son 13 mensualidades recurrentes, además de los nuevos setups.

Captar + mantener = crecer

El valor del modelo aumenta cuando el Partner no solo consigue clientes, sino que los mantiene activos y va sumando nuevas incorporaciones a su cartera.

Importante

El ejemplo utiliza importes hipotéticos. Los márgenes reales pueden variar según el servicio, volumen, condiciones acordadas, impuestos, permanencia, renovaciones, cancelaciones y productos elegibles.

Cómo promocionar y vender sin parecer spam

La mejor venta parte de un problema real del negocio, no de repetir “te vendo IA”.

Enfoque recomendado

No vendas “un agente IA”. Vende ahorro de tiempo, menos tareas repetitivas, mejor atención al cliente, respuestas más rápidas y nuevas oportunidades comerciales.

Canales recomendados

- WhatsApp a contactos profesionales, siempre de forma personalizada y nunca mediante envíos masivos.
- LinkedIn con casos de uso, ideas y consejos para negocios.
- Facebook, Instagram, TikTok, Reels o YouTube Shorts con contenido educativo.
- Email profesional personalizado, nunca spam masivo.
- Networking local: eventos, ferias, cámaras de comercio y coworkings.
- Web propia, blog o landing page recomendando soluciones concretas.
- Comunidades profesionales, foros y grupos especializados, respetando siempre sus normas.
- Recomendación directa a clientes, amigos o contactos que tengan negocios.

Sectores con buen encaje

- Clínicas, dentistas, centros médicos y estética.
- Restaurantes, hoteles y negocios con reservas.
- Inmobiliarias y asesores comerciales.
- Academias, centros de formación y coaches.
- Ecommerce y tiendas online.
- Agencias de marketing, diseño web y SEO.
- Despachos profesionales: abogados, gestorías y consultores.
- Empresas con muchas consultas repetitivas o necesidad de captar leads.

Mensajes que funcionan mejor

- “Te ayudamos a automatizar tareas repetitivas y ahorrar tiempo cada semana.”
- “Puedes atender consultas 24/7 sin aumentar la carga de trabajo del equipo.”
- “No es IA por moda: es una solución para responder más rápido, organizar procesos y aprovechar más oportunidades.”

Estados Unidos y soporte bilingüe

Una oportunidad especialmente interesante para colaboradores del continente americano que puedan vender en inglés.

El idioma no tiene que ser una barrera técnica

Nuestro equipo puede gestionar la implementación y el soporte técnico tanto en español como en inglés. Tú puedes concentrarte en la parte comercial y derivarnos la parte técnica.

Por qué puede ser interesante EE. UU.

- Es un mercado amplio con una gran base de pequeñas empresas y profesionales.
- Nuestros precios están planteados para resultar competitivos en ese mercado.
- Si puedes mantener conversaciones comerciales en inglés, escribir correctamente o realizar llamadas con un buen nivel, amplías mucho el universo de potenciales clientes.
- El soporte técnico bilingüe permite captar clientes angloparlantes sin tener que convertirte tú en el técnico del proyecto.

Perfiles de clientes que puedes prospectar

- Abogados y despachos profesionales.
- Dentistas, clínicas y centros de estética.
- Talleres y empresas de servicios.
- Restaurantes y negocios con reservas.
- Inmobiliarias.
- Pequeñas empresas con atención al cliente intensiva.
- Profesionales independientes y consultores.

Importante sobre el alta

Aunque puedas buscar clientes en Estados Unidos o cualquier otro país de América, actualmente solo pueden darse de alta como Afiliados o Partners personas o empresas ubicadas en América del Norte, Centroamérica o Sudamérica.

Condiciones esenciales - Afiliados

Reglas claras para proteger al afiliado, a los clientes y la reputación de la marca.

Promoción responsable

- Promocionar India Developer Tech de forma honesta, profesional y transparente.
- No realizar spam por email, WhatsApp, SMS, redes sociales, foros o grupos.
- No hacer promesas falsas, publicidad engañosa ni garantizar resultados no confirmados oficialmente.
- No hacerse pasar por India Developer Tech ni asumir compromisos comerciales en nombre de la empresa sin autorización.
- No ofrecer soporte técnico no autorizado; las dudas avanzadas deben derivarse a los canales oficiales.
- No crear cuentas falsas, autorreferidos ni manipular el sistema para generar comisiones artificiales.
- No promocionar en sitios ilegales, fraudulentos, ofensivos, malware, spam o contenido no ético.

Validación, fraude y pagos

- Las comisiones están sujetas a un periodo de validación de 15 días.
- No se generan ni mantienen comisiones sobre pedidos cancelados, reembolsados, impagados, fraudulentos, con chargeback o anulados.
- India Developer Tech puede revisar manualmente operaciones y solicitudes de retirada para prevenir fraude o abuso.
- El mínimo de retirada es de 100 USD, salvo actualización posterior.
- Los pagos se realizarán preferentemente mediante PayPal y el afiliado debe mantener sus datos de pago correctos y actualizados.
- Cada afiliado es responsable de sus obligaciones fiscales y legales conforme a la normativa de su país.

Regla práctica

Si una promoción parece invasiva, engañosa o artificial, no la uses. La captación personalizada y basada en necesidades reales suele ser más sostenible y protege tus comisiones a largo plazo.

Condiciones esenciales - Partnerships

Un marco profesional y flexible para colaboraciones comerciales de largo plazo.

Acceso y continuidad

- La aceptación en AI Partnerships está sujeta a valoración interna por parte de India Developer Tech.
- India Developer Tech puede ofrecer periodos iniciales de prueba o colaboración para evaluar el potencial comercial y la viabilidad de la relación.
- Las condiciones, descuentos, márgenes y ventajas pueden variar según volumen de negocio, evolución de la colaboración y tipo de servicio comercializado.
- Los Partners no pueden representar oficialmente a India Developer Tech ni actuar en nombre de la empresa sin autorización expresa y por escrito.
- En caso de incumplimiento, uso indebido, fraude o inactividad prolongada, India Developer Tech puede modificar, suspender o cancelar condiciones o colaboraciones.
- Cada Partner es responsable del cumplimiento de las normas fiscales, comerciales y legales aplicables en su país o región.

White Label y herramientas de renovación

- Determinadas colaboraciones pueden incluir soluciones en modalidad marca blanca, permitiendo al Partner ofrecer servicios bajo su propia identidad comercial según el alcance acordado.
- El Partner puede disponer de herramientas para administrar clientes, realizar seguimiento de servicios y controlar renovaciones.
- Estas herramientas de apoyo pueden incluirse sin coste adicional según disponibilidad o modalidad de colaboración.
- Funcionalidades, alcance y condiciones pueden variar en función del nivel de Partnership, servicios contratados o acuerdos específicos.

Filosofía del Partnership

Buscamos una relación de proveedor tecnológico + colaborador comercial. El Partner mantiene su cartera y su relación con el cliente; nosotros aportamos la tecnología, la implementación y el soporte.

Cómo darte de alta

Un proceso sencillo y centralizado a través de AI NodeJet.

¿Qué es AI NodeJet?

AI NodeJet es una plataforma de nuestro grupo utilizada para centralizar la operativa de registro, pagos, Afiliados y Partnerships. El alta se realiza allí y después nos avisas para activar o revisar la modalidad correspondiente.

1

Crea tu cuenta en AI NodeJet

Accede a la página de registro y completa tus datos.

<https://ainodejet.com/zona-clientes/register.php>

2

Escríbenos después de registrarte

Una vez creada tu cuenta, envía un email indicando si deseas participar como AFILIADO o como PARTNER.

info@indiadevelopertech.com

3

Revisamos y activamos la modalidad

Nuestro equipo valida la solicitud, aplica las condiciones correspondientes y te facilita la información necesaria para comenzar.

Más información

Programa AI Partnerships: <https://indiadevelopertech.com/ai-partnerships/>

India Developer Tech: <https://indiadevelopertech.com/>

¿Afiliado o Partner?

Afiliado: recomiendas y nosotros gestionamos la venta y la parte técnica. Partner: trabajas con tus propios clientes, mantienes la relación comercial y nosotros actuamos como proveedor tecnológico.

Preguntas frecuentes

Respuestas rápidas antes de comenzar.

¿Necesito experiencia técnica en IA?

No. Para Afiliados no necesitas conocimientos técnicos avanzados. En Partnerships tampoco es imprescindible: la parte tecnológica la realiza nuestro equipo.

¿Las comisiones y márgenes son recurrentes?

Sí, sobre productos elegibles y mientras el cliente permanezca activo y siga pagando. Afiliados: 25% estándar. Partnerships: 40% estándar comunicado, sujeto a las condiciones específicas de cada colaboración.

¿Puedo captar clientes en inglés?

Sí. Nuestro soporte técnico e implementación pueden realizarse en español e inglés.

¿Puedo buscar clientes en Estados Unidos?

Sí. Es un mercado especialmente interesante si sabes desenvolverte comercialmente en inglés. El requisito actual es que el Afiliado o Partner que se registra esté ubicado en el continente americano.

¿Qué pasa si un cliente cancela o no paga?

Las comisiones dependen de operaciones válidas. Pedidos cancelados, reembolsados, impagados, fraudulentos o con chargeback no generan o no mantienen comisión.

¿Dónde me registro?

En AI NodeJet: <https://ainodejet.com/zona-clientes/register.php>. Después debes avisarnos en info@indiadevelopertech.com indicando la modalidad que deseas.

Tu siguiente paso

Regístrate, elige tu modalidad y empieza a construir una cartera de clientes. Tú encuentras las oportunidades comerciales; nosotros ponemos la tecnología y el soporte.

REGISTRO

ainodejet.com/zona-clientes/register.php

AVISO DESPUÉS DEL ALTA: info@indiadevelopertech.com

Documento comercial informativo. Las condiciones pueden actualizarse y las condiciones particulares de cada colaboración prevalecen cuando exista un acuerdo específico.